

JAK SPRZEDAWAĆ GRUNDFOS ALPHA3

Spójrzmy, na co warto zwrócić uwagę, rozmawiając z klientami o ALPHA3. ALPHA3 to pompa obiegowa do systemów grzewczych. Następnie należy uwzględnić trzy argumenty dotyczące sprzedaży, które można zobaczyć poniżej.

Kiedy spotykasz swojego klienta, pamiętaj:

- Mów prostym językiem
- Bądź specyficzny
- Upewnij się, że klient rozumie korzyści płynące z wyboru tego produktu



KLUCZOWE ARGUMENTY SPRZEDAŻY DLA TWOICH KLIENTÓW:



MONITOROWANIE PRACY POMPY DZIĘKI GO REMOTE

Pompę ALPHA3 można monitorować za pomocą aplikacji Grundfos GO Remote, która umożliwi w razie potrzeby szybkie rozwiązywanie problemów, podgląd szczegółowych informacji o stanie pompy oraz przegląd ostrzeżeń i alarmów.



NAJLEPSZA WYDAJNOŚĆ W SWOJEJ KLASIE = OSZCZĘDNOŚCI

ALPHA3 została oceniona jako najlepsza pod względem wydajności w porównaniu z podobnymi produktami. W rzeczywistości ALPHA3 może obniżyć zużycie energii nawet o 80%! Korzyści dla środowiska i oszczędność energii.



NIEZRÓWNANY KOMFORT:

TA SAMA TEMPERATURA WE WSZYSTKICH POKOJACH

Wiele systemów grzewczych ma tendencję do ogrzewania pomieszczeń w pobliżu kotłowni, pozostawiając resztę niedogrzaną. Dzięki ALPHA2 wszystkie pomieszczenia są równomiernie ogrzewane, a klimat w pomieszczeniu ulega poprawie.

be
think
innovate

GRUNDFOS